

Torbjörn Birging, vetgirig uppfinnare

"I mitt huvud surrar det jämt"

Intresset för att bygga, att göra något eget, fanns hos Torbjörn Birging redan när han var liten.

–Jag hade aldrig en hel leksak, säger han och ler.

Nu är han delägare i ett företag som säljer en egen uppfinning. Lönsamheten är god, men vägen dit har varit lång och slitsam.

Löa, knappt tre mil utanför Lindesberg i Örebro län. Ett litet samhälle med cirka 300 invånare, men företagsamheten blomstrar. Här har cirka 50 entreprenörer och småföretagare sin verksamhet.

I ett av de röda husen längs med vägen som slingrar sig genom Löa, arbetar Torbjörn Birging. Tillsammans med sin kollega Carl-Gösta Ardesjö startade han 1989 Cabinova AB. Friheten i att vara sin egen passas Torbjörn bra. Han vill ha utrymme att pröva egna idéer.

Han tror att det finns vissa gemensamma egenskaper hos människor som väljer att bli uppfinnare.

–En uppfinnare måste vara envis, speciellt när det tar emot ekonomiskt, vetgirig och nyfiken. I mitt huvud surrar det jämt. Problemet är att kreativiteten ökar med klockan. Inte slutar jag tänka klockan fem!

Idén föddes

Företagets stora produkt är en spisbrytare som kombineras med en spisvarnare. Varnaren larmar för överhettning och brand. Stängs inte larmet av, bryter spisbrytaren strömmen.

–En dag kom Carl-Gösta hem och fann att han glömt spisen på. Plattan var alldeles röd och helt förstörd. Det var bara att byta.

Så föddes idén.

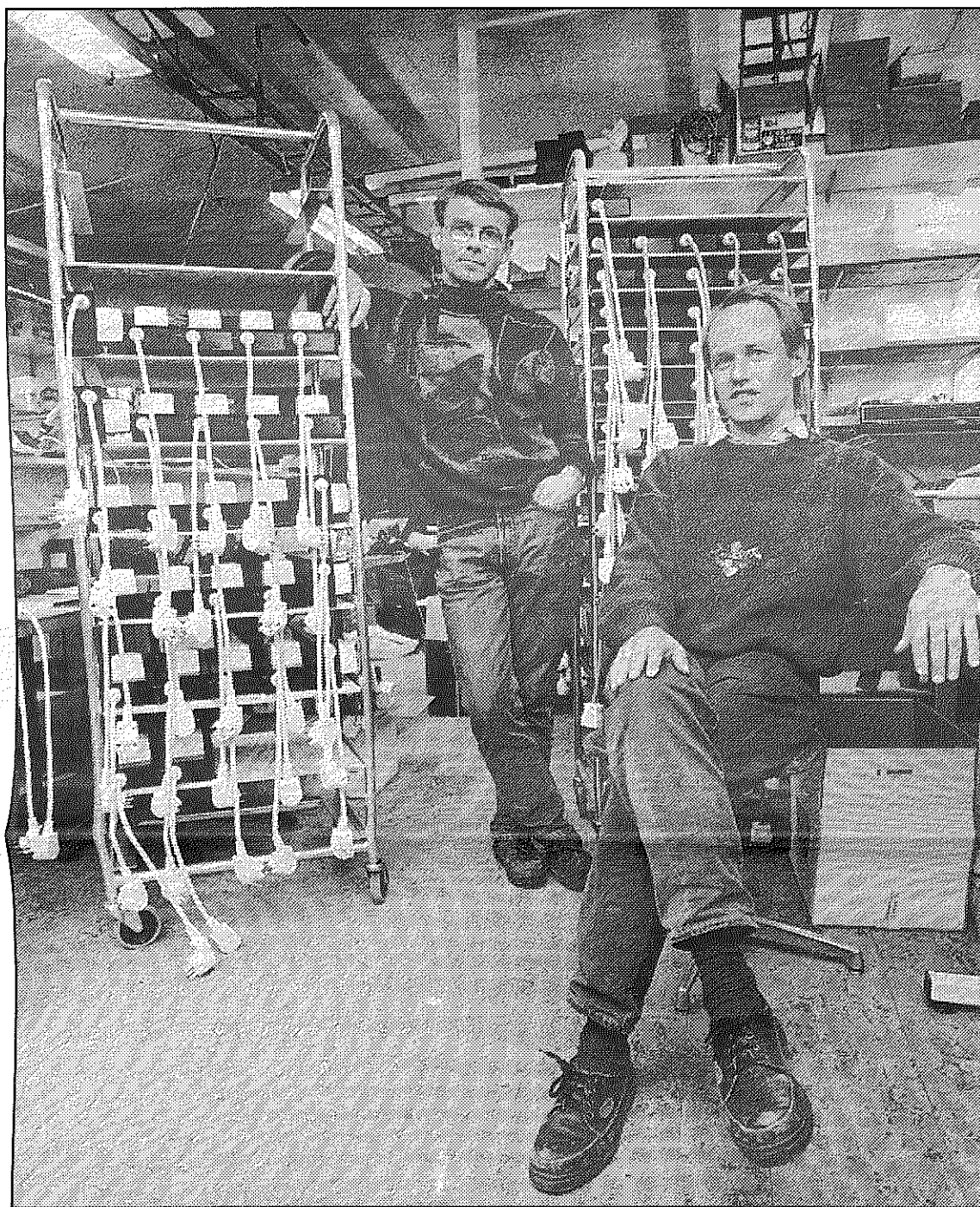
–Vi kollade statistiken från försäkringsbolag. Det visade sig att cirka 1200 bränder om året orsakas av plattor som inte stängts av.

Torbjörn och Carl-Gösta började testa sig fram. Torbjörn som gått fyraårig teknisk linje hade den elektroniska kunskapen.

Först utvecklades spisvarnaren. Det tog ett år innan en fungerande prototyp var klar. I verkligheten går det långt ifrån lika snabbt som för Oppfinnar-Jocke att få fram en uppfinning.

Försäljningen av varnaren gick så där. Då började Torbjörn och Carl-Gösta att fundera på spisbrytaren. När den var klar tog försäljningen fart.

Cabinova har patent på båda



Det har tagit sin tid, men nu börjar företaget som Carl-Gösta Ardesjö och Torbjörn Birging startade 1989 att gå ihop. Huvudprodukten är en egen uppfinning, spisbrytaren. Foto: Rolf Carlsson

produkterna. Inte bara i Sverige, utan också i övriga Europa och USA. Dessutom är Japan på gång.

–Att söka patent är krångligt och tar tid. Enklare är att använda sig av en patentbyrå som vet hur allt går till. Det gjorde vi.

Försiktig start

I verkstaden sitter Jimmy Lindberg och Johan-Fredrik Söderlöf och monterar. Johan-Fredrik kom som ungdomspraktikant och blev sedan anställd. Jimmy är den nye ungdomspraktikanten. Kanske får även han stanna. Torbjörn och Carl-Gösta har också hjälp av

ytterligare en medarbetare som sitter hemma och arbetar. Företaget går bra. Numera. Förra året var omsättningen 1,7 miljoner. I år är prognosen cirka fyra miljoner.

–Nu har vi börjat kvittera ut löner. Ingen ska tro att det här har varit att tälja guld.

När Torbjörn och Carl-Gösta startade företaget, började de försiktigt. Torbjörn hade sin egen firma vid sidan om och Carl-Gösta hade sitt jordbruk. Torbjörn tycker att han blivit luttrad under årens lopp.

–Man måste vara självkritisk till sina egna idéer, säger han.

Han har också lärt sig att produkter inte säljs automatiskt på marknaden.

–Det är lätt att tycka att den här grejen den är så bra att det är självklart att folk köper. Men så är det inte.

För att få fart på försäljningen krävs marknadsföring. Cabinova tar i dag professionella marknadsförare till hjälp.

Koll på ekonomin

Något annat Torbjörn har fått lära sig den hårda vägen är att ett företag måste ha noga koll på ekonomin.

–Kalkyler existerade inte i början. Men när ekonomin börjar se uruselt ut ställs det hela på sin spets.

Företaget har fått en hel del hjälp och ekonomiskt stöd från Utvecklingsfonden vilket förstås har varit bra.

–Men jag tycker att Utvecklingsfonden borde sprida riskerna och satsa mindre pengar på fler, säger Torbjörn.

Han tror att småföretagandet är vägen ur krisen. Och i Lindesberg tycks det inte finnas brist på idéer. Många tar chansen och söker det starta eget-bidrag som Arbetsförmedlingen i vissa fall kan hjälpa till med. Förra året fick man in 100 förslag på affärsidéer. 28 godkändes. Av de verksamheter som kom igång finns i dag drygt 20 kvar. Hittills i år har 23 sökanden fått sina idéer godkända. 72 förslag har kommit in.

Susanne Glennegård

Hjälp att starta eget

Av arbetsförmedlingen kan du få ekonomisk hjälp att komma igång med ett företag. Men då måste följande vara uppfyllt:

- du är arbetslös eller riskerar att bli arbetslös genom uppsägning på grund av arbetsbrist

- du har fyllt 20 år och är anmäld som sökande hos den offentliga arbetsförmedlingen

- du har inte kunnat få ett lämpligt arbete.

Om du är deltidsarbetslös eller riskerar att bli det, kan du söka starta eget-bidrag för att driva ett företag på deltid.

Innan du får starta eget-bidraget görs flera bedömningar. Du själv måste anses ha goda förutsättningar att driva ditt företag. Verksamheten ska ge dig varaktig selsättning. Den måste kunna ge en tillfredställande lönsamhet. Bidrag lämnas under högst sex månader. Det motsvarar det belopp som du skulle fått genom a-kassa eller Kas.

Vill du ha mer information, fråga på arbetsförmedlingen.

Stöd och råd kan du också få av Utvecklingsfonden och av Nyföretagarcentrum.

Nyföretagarcentrum, som ofta samarbetar med arbetsförmedlingen, finns på nära sextio platser över hela landet. Här kan du kostnadsfritt få hjälp att utvärdera din affärsidé.